

Valensina GmbH
Personal Services
Personalleitung
Frau Anja Bremer
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Mehlingen, 19. Januar 2021

Bewerbung als Nationaler Key Account Manager

Ihre Stellenanzeige vom 15. Januar 2021 auf lzjobs.de und auf Ihrer Internetseite valensina.de

Sehr geehrte Frau Bremer,

durch belastbare Kundenbeziehungen sichere ich auch in der Corona-Krise den Erfolg.

Um dynamisches Wachstum zu erreichen und Potenziale auszuschöpfen, begeistere ich die Handelspartner mit kreativen Vermarktungsideen, finde Lösungen und Sorge für verbindliche Umsetzung.

Als Spezialist für nachhaltigen Aufbau von Premium- und Mittelpreismarken bei den Top LEH-Kunden:

- verantworte ich heute mehr als 90% des Markenumsatzes bei einem innovativen Marktführer, liefere marktgerechte Produktideen und baue diese zu den ersten Marken der Warengruppe auf.
- führe ich Konditionsverhandlungen zielorientiert und deeskalierend zum Abschluss, setze Preiserhöhungen durch und lenke Listungs- und Vermarktungsgespräche zu Win-Win Ergebnissen.
- unterstützte ich den Roll Out der Feldmannschaft eines Weltmarktführers, als Feldleiter in spe.
- baute ich das erste Merchandiser Team des unangefochtenen Premium Pils Marktführers auf, motivierte die Sales Force kooperativ und steigerte flächendeckend Distribution und Marktanteile.

In meinen Schwerpunkten Discount- und Innovationsentwicklung:

- initiierte ich innovative Getränke für Markenhersteller und Wein-Handelsmarken für den größten Discounter, sorgte für sichere, abteilungsübergreifende Realisierung und starkes Wachstum.

Mit einem modernen, respektvollen Führungsstil unterstütze ich ein leistungs- und lösungsorientiertes Arbeitsklima, motiviere ein Team und alle beteiligten Abteilungen zur gemeinsamen Zielerreichung.

Die adäquate Aufgabe suche ich bei Valensina, da Sie einen anpackenden, strukturiert arbeitenden Teamplayer suchen, der Ihre Wertorientierung lebt, Verhandlungen strategisch führt und Ihre Ziele erreicht.

Über Ihre Einladung zu einem Vorstellungsgespräch würde ich mich sehr freuen.

Mit freundlichen Grüßen



Anlagen

Valensina GmbH
Personal Services
Personalleitung
Frau Anja Bremer
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Mehlingen, 19. Januar 2021

Bewerbung als Nationaler Key Account Manager

Ihre Stellenanzeige vom 15. Januar 2021 auf lzjobs.de und auf Ihrer Internetseite valensina.de



Rolf Dauth, geboren am 10. April 1964 in Enkenbach, verheiratet, eine Tochter

Meine Expertise im Markenaufbau, der Kundenentwicklung und Teammotivation:

- Verhandlungsführer bei den Top Kunden im LEH und Discount
- Akquise, Etablierung belastbarer Beziehungen, Aufbau der nationalen Zentralen und Regionen
- Entwicklung kanalspezifischer Preis- u. Vermarktungsstrategien, marktgerechte Positionierung
- Durchsetzung nationaler Preiserhöhungen mit Verhandlungsstrategie und Standing
- Sicherung der Konditionskohärenz in Kundengruppen, Reputationsgewinn durch Verbindlichkeit
- Nachhaltiger Markenaufbau durch beharrliche Umsetzung der Listungs- und Maßnahmenqualität
- Systematische Kundenentwicklung, potenzialorientierte Gespräche, definierte Gegenleistungen
- Strukturierte Vorbereitung mit Kennzahlen-, Wettbewerbs-, Sortiments- und Potenzialanalyse
- Kontrollierte Investitionspolitik, verantwortliche Kalkulation, Budgetführung, Kostenreduzierung
- Motivation nationaler Vertriebsteams, Unterstützung abteilungsübergreifender Zusammenarbeit
- Differenzierter Austausch mit Trade Marketing und Feld zur Zielerreichung durch Best Practice